

NEGOCIATEUR D'EXCEPTION : LA RECETTE DU SUCCES

Intervenant : **ARNAUD MOTREFF**

Durée : **3 HEURES**

/ Objectif :

Aider les négociatrices et les négociateurs immobiliers à augmenter considérablement leurs chiffres d'affaires grâce à des outils et des méthodes innovantes.

/ Programme :

1. Les 3 phases préparatoires au succès
2. Les 7 facteurs clés du succès
3. Les 7 facteurs clés du succès - la suite
4. La stratégie du négociateur d'exception
5. La technique du négociateur immobilier d'exception

/ Moyens pédagogiques

Plateforme de e-learning type Moodle

Vidéos pré-enregistrées pour chaque thème

QCM / Quizz

Travaux pratiques

Validation des acquis à chaque étape

Tests de contrôle des connaissances en début et fin de formation

/ Public concerné

Les professionnels de l'immobilier

/ Pré-requis

Disposer d'un ordinateur ou d'une tablette et d'une connexion internet.

Niveau de connaissance préalable nécessaire : Aucun



/ Organisme certifié

Qualiopi 
processus certifié

 **RÉPUBLIQUE FRANÇAISE**

La certification qualité a été délivrée au titre des catégories d'actions suivantes :
ACTIONS DE FORMATIONS

/ Contact

Email : akademie@la-boite-immo.com

Tél. : 04 94 35 43 54

Un besoin spécifique lié à un handicap ?

*Contactez Philippe Garcia,
réfèrent handicap, au 04 94 354 354*

DOCUMENT CRÉÉ LE 12 JUILLET 2022

SAS au capital de 1 009 950 € | Siren
509 551 339 R.C.S TOULON | APE 6201 Z
TVA Intracom : FR86509551339
N° de déclaration d'activité formation
93830559483 auprès du préfet de région PACA