

RECRUTEZ LES MEILLEURS NEGOCIATEURS

Intervenant : **CEDRIC FARDIOLA**

Durée : **2 HEURES 30**

/ Objectif :

Maîtriser les méthodes de communication, juridiques et commerciales de recrutement des négociateurs immobiliers

/ Programme :

1. Créer le profil type du négociateur qui réussit chez moi
2. La communication dans le recrutement
3. Les autres modes de communication dans le recrutement.
4. L'entretien de recrutement
5. Les différents statuts des négociateurs immobiliers
6. L'agent commercial sur le plan juridique

/ Moyens pédagogiques

Plateforme de e-learning type Moodle

Vidéos pré-enregistrées pour chaque thème

QCM / Quizz

Travaux pratiques

Validation des acquis à chaque étape

Tests de contrôle des connaissances en début et fin de formation

/ Public concerné

Les professionnels de l'immobilier

/ Pré-requis

Disposer d'un ordinateur ou d'une tablette et d'une connexion internet.

Niveau de connaissance préalable nécessaire : Aucun



/ Organisme certifié

Qualiopi
processus certifié 

 **RÉPUBLIQUE FRANÇAISE**

La certification qualité a été délivrée au titre des catégories d'actions suivantes :
ACTIONS DE FORMATIONS

/ Contact

Email : akademie@la-boite-immo.com

Tél. : 04 94 35 43 54

Un besoin spécifique lié à un handicap ?

Contactez **Philippe Garcia**,
réfèrent handicap, au 04 94 354 354

DOCUMENT CRÉÉ LE 12 JUILLET 2022

SAS au capital de 1 009 950 € | Siren
509 551 339 R.C.S TOULON | APE 6201 Z
TVA Intracom : FR86509551339
N° de déclaration d'activité formation
93830559483 auprès du préfet de région PACA