

DEVENEZ IMBATTABLE DANS LE TRAITEMENT DE VOS ACQUEREURS

Intervenant : **ALEXANDRA SAINTORENS**

Durée : **3 HEURES**

/ Objectif :

Maîtriser le parcours commercial d'un acquéreur, du début de sa recherche jusqu'à la réitération par acte authentique

/ Programme :

1. Découvrir le projet d'achat d'un acquéreur :
La préparation
2. Découvrir le projet d'achat d'un acquéreur :
La découverte
3. Home staging: oui ou non ?
4. L'organisation des visites
5. Conclure une vente
6. Sécuriser une vente
7. Le suivi de l'acquéreur

/ Moyens pédagogiques

Plateforme de e-learning type Moodle

Vidéos pré-enregistrées pour chaque thème

QCM / Quizz

Travaux pratiques

Validation des acquis à chaque étape

Tests de contrôle des connaissances en début et fin de formation

/ Public concerné

Les professionnels de l'immobilier

/ Pré-requis

Disposer d'un ordinateur ou d'une tablette et d'une connexion internet.

Niveau de connaissance préalable nécessaire : Aucun



/ Organisme certifié

Qualiopi
processus certifié 

 **RÉPUBLIQUE FRANÇAISE**

La certification qualité a été délivrée au titre des catégories d'actions suivantes :
ACTIONS DE FORMATIONS

/ Contact

Email : akademie@la-boite-immo.com

Tél. : 04 94 35 43 54

Un besoin spécifique lié à un handicap ?

Contactez *Philippe Garcia*,
réfèrent handicap, au 04 94 354 354

DOCUMENT CRÉÉ LE 12 JUILLET 2022

SAS au capital de 1 009 950 € | Siren
509 551 339 R.C.S TOULON | APE 6201 Z
TVA Intracom : FR86509551339
N° de déclaration d'activité formation
93830559483 auprès du préfet de région PACA