

# DEVENEZ ULTRA PERFORMANT AVEC LES CONSEILS DE ROMAIN CARTIER

Intervenant : **ROMAIN CARTIER**

Durée : **3 HEURES 30**

## / Objectif :

Permettre aux négociateurs, qu'ils soient débutants ou confirmés, d'appliquer les recettes qui ont fait le succès de Romain CARTIER

## / Programme :

1. La prospection
2. L'estimation
3. La prise du mandat de vente
4. La mise en valeur du mandat
5. La découverte acquéreur et le rapprochement acquéreur/vendeur
6. L'offre d'achat, la négo du prix de vente et la conclusion de la vente
7. Le suivi après vente

## / Moyens pédagogiques

Plateforme de e-learning type Moodle

Vidéos pré-enregistrées pour chaque thème

QCM / Quizz

Travaux pratiques

Validation des acquis à chaque étape

Tests de contrôle des connaissances en début et fin de formation

## / Public concerné

Les professionnels de l'immobilier

## / Pré-requis

Disposer d'un ordinateur ou d'une tablette et d'une connexion internet.

Niveau de connaissance préalable nécessaire : Aucun



## / Organisme certifié

**Qualiopi**   
processus certifié

 **RÉPUBLIQUE FRANÇAISE**

La certification qualité a été délivrée au titre des catégories d'actions suivantes :  
ACTIONS DE FORMATIONS

## / Contact

Email : [akademie@la-boite-immo.com](mailto:akademie@la-boite-immo.com)

Tél. : 04 94 35 43 54

*Un besoin spécifique lié à un handicap ?*

*Contactez Philippe Garcia,  
réfèrent handicap, au 04 94 354 354*

DOCUMENT CRÉÉ LE 12 JUILLET 2022

SAS au capital de 1 009 950 € | Siren  
509 551 339 R.C.S TOULON | APE 6201 Z  
TVA Intracom : FR86509551339  
N° de déclaration d'activité formation  
93830559483 auprès du préfet de région PACA