

LES 6 ETAPES POUR OBTENIR L'EXCLUSIVITE

Intervenant : **PHILIPPE GARCIA** – référent pédagogique

Durée : **6 HEURES**

/ Objectif :

Maitriser les 6 étapes commerciales de la prise du mandat exclusif

/ Programme :

1. Petit focus sur le mandat
2. La préparation physique et matériel
3. La préparation mentale
4. Le premier contact
5. Le SONCAS ou le BIAISON
6. La découverte
7. La création de votre MPS
8. L'utilisation de votre MPS
9. La présentation du prix avec une ECM
10. Le traitement des objections
11. Le closing et la confortation
12. Et après ?

/ Moyens pédagogiques

Plateforme de e-learning type Moodle

Vidéos pré-enregistrées pour chaque thème

QCM / Quizz

Travaux pratiques

Validation des acquis à chaque étape

Tests de contrôle des connaissances en début et fin de formation

/ Public concerné

Les professionnels de l'immobilier

/ Pré-requis

Disposer d'un ordinateur ou d'une tablette et d'une connexion internet.

Niveau de connaissance préalable nécessaire : Aucun



/ Organisme certifié

Qualiopi
processus certifié 

 RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

La certification qualité a été délivrée au titre des catégories d'actions suivantes :
ACTIONS DE FORMATIONS

/ Contact

Email : akademie@la-boite-immo.com

Tél. : 04 94 35 43 54

Un besoin spécifique lié à un handicap ?

Contactez Philippe Garcia,
référent handicap, au 04 94 354 354

DOCUMENT CRÉÉ LE 12 JUILLET 2022

SAS au capital de 1 009 950 € | Siren
509 551 339 R.C.S TOULON | APE 6201 Z
TVA Intracom : FR86509551339
N° de déclaration d'activité formation
93830559483 auprès du préfet de région PACA