

Recrutez les meilleurs négociateurs

INTERVENANT : **Antoine Mesnard**

DURÉE : **2h27**

/ OBJECTIF :

Accompagner les professionnels de l'immobilier dans l'optimisation de leur processus de recrutement, en leur fournissant des méthodes efficaces pour identifier, attirer et intégrer des négociateurs performants.

/ PROGRAMME :

1. Préambule
2. Les fondements du recrutement dans l'immobilier
3. Maîtriser le sourcing pour dynamiser votre recrutement
4. Comment devenir un aimant pour les talents dans l'immobilier
5. Exploiter ChatGPT pour la rédaction d'offres
6. Les clés pour réussir le premier contact dans le recrutement
7. L'entretien de recrutement : techniques pour séduire et évaluer
8. L'art de closer en recrutement : intégration et fidélisation des nouveaux collaborateurs
9. Conclusion



/ MOYENS PÉDAGOGIQUES

Plateforme de e-learning type Moodle

Vidéos pré-enregistrées pour chaque thème

QCM / Quizz

Travaux pratiques

Validation des acquis à chaque étape

Tests de contrôle des connaissances en début et fin de formation

/ PUBLIC CONCERNÉ

Les professionnels de l'immobilier

/ PRÉ-REQUIS

Disposer d'un ordinateur ou d'une tablette et d'une connexion internet.

Niveau de connaissance préalable nécessaire : Aucun

/ ORGANISME CERTIFIÉ



/ CONTACT

Email : academy@la-boite-immo.com

Tél. : 04 94 35 43 54

Un besoin spécifique lié à un handicap ?

Contactez Philippe Garcia, référent handicap, au 04 94 354 354