

LA VEFA : TRANSFORMER UN TERRAIN EN OPPORTUNITÉ RENTABLE

Intervenant : **Jean-Baptiste Dryjard**

Durée : **1 HEURE 30 MINUTES**

/ Objectif :

L'objectif de cette formation est de permettre aux professionnels de l'immobilier de comprendre les mécanismes juridiques, financiers et techniques liés à la VEFA, d'identifier les opportunités foncières et d'optimiser la présentation et la vente d'un programme neuf, tout en maîtrisant les aspects contractuels et commerciaux de ce type de transaction.

/ Programme :

1. L'optimisation de la valeur d'un terrain à destination d'un promoteur
2. Les avantages et les inconvénients de la VEFA
3. Présentation d'un programme neuf à un prospect
4. Le closing et la rédaction d'un contrat de réservation
5. Conclusion et évaluation finale

/ Moyens pédagogiques

Plateforme de e-learning type Moodle

Vidéos pré-enregistrées pour chaque thème

QCM / Quizz

Travaux pratiques

Validation des acquis à chaque étape

Tests de contrôle des connaissances en début et fin de formation

/ Public concerné

Les professionnels de l'immobilier

/ Pré-requis

Disposer d'un ordinateur ou d'une tablette et d'une connexion internet.

Niveau de connaissance préalable nécessaire : Aucun



/ Organisme certifié

Qualiopi
processus certifié 

 **RÉPUBLIQUE FRANÇAISE**

La certification qualité a été délivrée au titre des catégories d'actions suivantes :
ACTIONS DE FORMATIONS

/ Contact

Email : akademie@la-boite-immo.com

Tél. : 04 94 35 43 54

Un besoin spécifique lié à un handicap ?

Contactez Philippe Garcia,
référent handicap, au 04 94 354 354

DOCUMENT CRÉÉ LE 12 JUILLET 2022

SAS au capital de 1 009 950 € | Siren
509 551 339 R.C.S TOULON | APE 6201 Z
TVA Intracom : FR86509551339
N° de déclaration d'activité formation
93830559483 auprès du préfet de région PACA